

「知りたい」と「伝えたい」が叶う

ミテツグ

2040年を共に生き抜く
支えあえる関係を築く
事業を目指しています

1. 事業の背景

「人材育成」「営業利益率」「後継者難による倒産」
日本企業の中小企業が抱える大きな課題です。

人材育成は
経営課題

中小企業の
営業利益率
2～3%

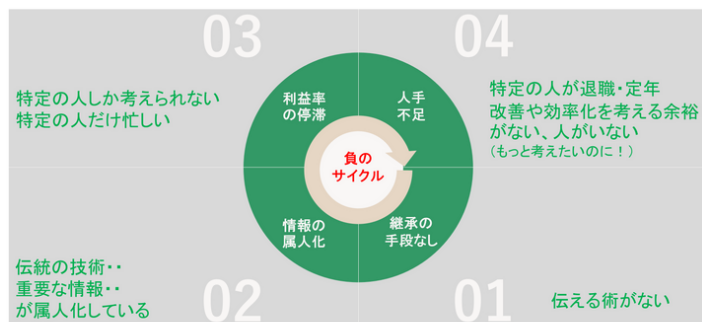
後継者難倒産
増加の一途

中小企業は約330,000社（日本企業の99.7%）

その原因に右図サイクルがあると考えます。

このサイクルからの脱却には、01「伝える術がない」と02「技術や情報の属人化」の解決が重要と考えています。

その解決策の一つが「情報見える化」を実現する「ミテツグ」です。



2. どんな活用ができるか

360°写真を撮影し、その画像の中に情報を埋め込みます。以下の活用ができます。



Q.01 情報の見える化とは、どのような効果がありますか？

A.01 見ることで誤解を最小限化。また360°天球画像に情報を保管することで、どこに何があるか直感的に理解できます。

Q.02 具体的にはどんな利点がありますか？

A.02 例えば、製造や機械のノウハウの見える化がで、〇〇さんがいないとXXできない…のリスクを回避できます。

Q.03 日常利用はできますか？

A.03 コメント機能で遠隔での連絡、やり取りの履歴をしっかりと残した業務遂行が可能になります。

Q.04 対外的にPRに繋げることはできますか？

A.04 ①DX（紙削減、バーチャル工場見学）、②採用・企業PR、③クラウドストレージでデータの安全な保管ができます。

3. どんな効果があるのか

年間売上高10億円想定の場合、下記の改善・リスク回避などの効果が期待できます。

収益改善

“書類探し”や“付きっきり指導”が
2週間に1回、60分あった場合・・・

約250万円/年のロス

年間売上に対するロス＝収益改善
に繋げる可能性がある。

リスク回避

属人化業務があることにより
特定の方が不在となった場合・・・

約400万円/日のリスク

年間売上の変動に大きく影響
している可能性が高い。

人材確保

20代の75.5%がDXへ好感

↑↓
DX活用する中小企業は5.1%

DX活用のPRや求人の効率化
により差別化ができる。

「知りたい」と「伝えたい」が叶う

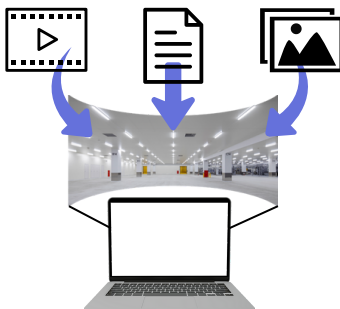
ミテツグ

- ・ 360°写真と各種ファイルが紐づく！
- ・ 情緒的な伝達・継承を実現！



Step1

【360°写真】
撮影



Step2

【情報取込み】
動画/書類/写真を保存



Step3

【日常利用】
情報の管理

コンパクトプラン

ユーザー：2 名
動画支援：なし

4 万円/月

スタンダードプラン

ユーザー：無制限
動画支援：なし

10 万円/月

プレミアムプラン

ユーザー：無制限
動画支援：あり

※遠隔による動画撮影の指導を想定
1時間→15分の編集1本/月程度

20 万円/月～

オプションや別途料金は担当者へお尋ねください。

利用方法しっかり伴走して教える、社内インストラクターを育てるプランも承ります

工場建築の伴走・支援



製造業の視点で

- ・ 仕様・工事条件検討
- ・ 予算相談、見積査定

業務改善アプリの紹介

アプリの作成支援

- ・ 発注、文書管理
- ・ 手入力→自動化



その他

補助金・助成金の獲得支援



- ・ 業務改善
- ・ 新築・改修
などの補助金調査・支援

動画などの作成支援・代行

- ・ 360°写真撮影
- ・ 動画撮影、編集
- ・ WEBページ作成
など



ミテツグ に関するお問い合わせ先

✉ info_mitetsugu@morinaga.co.jp